



Nazwa instytucji

Książnica Cieszyńska

Tytuł jednostki/Tytuł publikacji

"Ważne wskazówki jak nabywać dywany wschodnie..." - prospekt reklamowy firmy "Filip Haas i synowie"

Liczba stron oryginału

1

Liczba plików skanów

2

Liczba plików publikacji

2

Sygnatura/numer zespołu

TR 105.132

Data wydania oryginału

Ok. 1925



Projekt/Sponsor digitalizacji

Dofinansowano ze środków WPR Kultura+

Ministerstwo
Kultury
i Dziedzictwa
Narodowego



NARODOWY
INSTYTUT
AUDIOWIZUALNY

KULTURA+



Ważne wskazówki jak nabywać dywany wschodnie

Kupno prawdziwych wschodnich dywanów opiera się na zaufaniu.

Nie należy nigdy nabywać tego rodzaju artykułów od podejrzanych domokrażców, którzy przynoszą „okazyjną sprzedaż” sami do domu lub od pośredników, którzy ciągną nas do jakichś pomieszczeń lub hoteli, gdzie, jak zapewniają, mogą otrzymać towar tylko dzięki znajomości lub „przez grzeczność”.

Wszystkie takie „okazyjne sprzedaży” są specjalnie aranżowane dla laików i obliczone na łatwowierność, a kupujący przekonuje się o braku wartości towaru zazwyczaj zapóźno, gdy już sprzedającego nie można odnaleźć.

Zresztą jest rzeczą niewiarygodną, aby zwyczajny handlarz nie wykorzystał okazijnego kupna dla własnego interesu, a odstąpił je bezinteresownie zupełnie obcemu klientowi.

Trzeba doprawdy podziwiać łatwowierność publiczności, idącej na lep fantastycznych bajek w które wierzy!

Także na tak zwanej „licytacji” często niemożliwą jest fachowa ocena artykułu ze względu na zręcznie urządzone „dekorację”. Do tego przyczynia się niemało swoista psychoza kupującego, który pod wpływem ogólnego zdenerwowania zanadto często zapomina o wszelkich swoich zasadach, gdy przygotowuje się do dawno upragnionego kupna. Wówczas zapominamy o różnych dodatkach do głównej ceny, zapominamy, że idąc do sklepu mieliśmy zamiar kupić tylko artykuł ściśle oznaczony koloru, pewnej wielkości, szukaliśmy wyłącznie takiego, a nie innego materiału po sklepach i nie mieliśmy zamiaru zmienić swego postanowienia, tymczasem na licytacji wydaje się nam, że kupiona przez nas rzecz jest podarkiem i obciążamy się na całe życie przedmiotem zupełnie nieodpowiednim.

Na licytacji prywatnego zbioru można ewentualnie znaleźć przedmioty rzadkiej wartości, ale w innych wypadkach mamy do czynienia wyłącznie z wysortowanym, rzadko wartościowym materiałem, gdzie „wszelkie reklamy są wykluczone”.

Każda kupująca osoba choć trochę krytycznie myśląca, powinna sama zorjentować się, że może bardzo rzadko skorzystać z „okazyjnej sprzedaży”.

Nazwy, nadawane dywanom od geograficznej miejscowości n. p. Tebris, Heris, Sziras wcale nie oznaczają jakości dywanów. Faktycznie istnieją dywany Tebris, Heris i Sziras dobre lub kiepskie, wartość ich zależy wyłącznie od materiału, z jakiego są zrobione, sposobu ich tkania i zabarwiania.

Informacje, podawane przez handlarzy, że od czasu wojny zmienił się sposób wyrobu dywanów, wiązania ich, tkania i ubarwienia, są zwyczajnie „naciąganiem”, wymyślanem przez niesumienne i niefachowych ludzi, lub przez „hochstaplerów”, którzy mają ambicję występować jako znawcy.

Wnętrze Persji było przez wojnę europejską prawie nietknięte. Owce nie mają obecnie gorszej wełny aniżeli dawniej. A ci, którzy przed wojną wykonywali sumienną pracę ręczną, pracują i obecnie tak samo dobrze, jak i niegdyś. Wobec tego podział dywanów „na dywany przedwojenne” i „dywany powojenne” zamiast prostej nazwy „dobre dywany” i „dywany wątpliwej wartości” jest niepoważnym i oszukańczym.

Używane dywany wschodnie z europejskich zbiorów prywatnych niekoniecznie musiały stracić na wyglądzie, chociaż z drugiej strony musiały stracić nieco przez swe używanie na trwałości. Przecież i żelazna blacha wyciera się przez długoletnie używanie i nie można bezmyślnie żądać od dywanów perskich, by one wytrzymały więcej, aniżeli są w stanie i wskutek używania „polepszyły się” i trwały wiecznie.

Prawdziwy sąd o stanie i trwałości dywanu wschodniego może mieć tylko prawdziwy fachowiec.

Wobec tego wskazaniem jest nabywać je tylko w specjalnych sklepach, które już chociażby ze względu na swą dobrą firmę dadzą kupującym uczciwą radę i zechcą zaspokoić pragnienia swych klientów. Gołosłowne twierdzenie, że w takich składach płaci się drożej, niema najmniejszej podstawy i jest z gruntu fałszywe.

My zaś mamy na składzie tylko prawdziwe wschodnie dywany ręcznej roboty, a nie towar wątpliwej jakości, nieodpowiadający zapłaconej sumie.

Prosimy łaskawie oglądać nasz wielki skład, posiadający największy wybór, gdzie ceny każdego towaru odpowiadają rzeczywistości. Wszelkie porady dajemy chętnie bez żadnego zobowiązania kupna.

FILIP HAAS I SYNOWIE

KRAKÓW

UL. SŁAWKOWSKA 12.

Telefon 29-90.

LWÓW

TRZECIEGO MAJA 7.

Telefon 49-30.

BIELSKO

JAGIELLOŃSKA 4.

Telefon 15-68.