

**70 proc.**

kosztów wymiany starych źródeł ciepła – szkodliwych dla środowiska – na nowoczesne kotły grzewcze pokrywa właścicielom domów jednorodzinnych gmina Tychy. Takie programy funkcjonują również w innych gminach.

*Twoje*

CIEPŁO

Jak zapewnić sobie ogrzewanie z sieci ciepłowniczej?

**Czytaj > 4**

29 października 2003

DODATEK PROMOCYJNY

www.naszemiasto.pl

# Ciepło nie musi być drogie

Dziś, gdy zima zbliża się szybkimi krokami i coraz chłodniej na dworze, każdy z przyjemnością przysuwa się do ciepłutkiego kaloryfera. Jednocześnie jednak coraz więcej osób skrupulatnie liczy, ile wydaje na ogrzewanie swego domu czy mieszkania.

**Z**wykle wychodzi sporo. Czy jednak ciepło musi być drogie? Nie – przekonują jednym głosem fachowcy z Południowego Koncernu Energetycznego, Energetyki Cieszyńskiej, Przedsiębiorstwa Energetyki Ciepłej w Tychach oraz Spółki Ciepłowniczo-Energetycznej Jaworzno III. – Sześć lat temu samorząd sprzedał nam 52,7 proc. udziałów Spółki Ciepłowniczo-Energetycznej Jaworzno III – mówi Jan Kurp, Prezes Zarządu Południowego Koncernu Energetycznego SA. – Od tego czasu, po doinwestowaniu, spółka rozwija się bardzo dynamicznie. Wystarczy powiedzieć, że z roku na rok zwiększa się o kilka procent ilość sprzedawanej przez nią energii.

## Dobra ceny i wygoda

Co przekonuje kolejnych odbiorców do przyłączenia się do sieci ciepłowniczej? Okazuje się, że zdecydowa-

nie ekonomia. – Wystarczy porównać ceny, jakie oferuje jaworznicka spółka z propozycjami konkurencji z innych miast Śląska i kraju – twierdzi prezes Kurp.

Równie ważne dla odbiorców są: niezawodność dostaw, atrakcyjne systemy rozliczeń, praktyczność i wygoda zaproponowanych rozwiązań technicznych.

## Tańsza taryfa

Co przy tym bardzo ważne – ciepło od wymienionych wyżej dostawców można śmiało nazwać czystą energią. Przy jej wytwarzaniu szkodliwe oddziaływanie na środowisko naturalne jest bowiem ograniczone do minimum. Korzyści z takiego rozwiązania są oczywiste – odejście od nieekologicznych pieców węglowych prowadzi do ograniczenia niskiej emisji w regionie. Krótko mówiąc – nie tylko grzać można taniej, ale i oddycha się lepiej.

Tę strategię PKE wspierają rów-



**Firmy ciepłownicze związane z Południowym Koncernem Energetycznym dysponują najnowocześniejszymi rozwiązaniami technicznymi. Dlatego dostarczają energię po konkurencyjnych cenach i stale rozszerzają zakres swych usług.**

niez władze wojewódzkie. Warto przypomnieć, że wojewoda śląski Lechosław Jarzębski wystąpił z inicjatywą stworzenia również tańszej taryfy na ogrzewanie elektryczne. Korzyści takiego przedsięwzięcia jest kilka. Po pierwsze – osiągnięte zostaną efekty ekologiczne. Po drugie – wzrośnie produkcja energii, a tym samym zużycie węgla kamiennego, co powinno zapewnić większy

popyt na to paliwo, a tym samym stabilne miejsca pracy w przemyśle wydobywczym.

Inicjatywa wojewody spotkała się natychmiast z odzewem Południowego Koncernu Energetycznego. – Zarząd naszej firmy zaproponował spółkom dystrybucyjnym z południa kraju dostawę tańszej

energii w godzinach nocnych na potrzeby grzewcze – mówi Andrzej Zając, Wiceprezes Zarządu PKE SA. – Jednocześnie zwróciliśmy się do zakładów energetycznych z prośbą o zaproponowanie klientom tańszych taryf grzewczych.

Sprawą zajmuje się w PKE SA odpowiedni zespół. Obecnie trwają rozmowy z dystrybutorami ener-

gii na temat taniej taryfy grzewczej. Może się więc okazać, że nie tylko energia z sieci ciepłowniczej będzie miała cenę konkurencyjną w stosunku do innych rozwiązań, ale i ogrzewanie elektryczne stanie się tańsze. I oby się tak stało, bo wszyscy wiemy, jak poważną pozycję w naszych budżetach rodzinnych stanowią wydatki na ogrzewanie. ■■

## Ogrzeją również sąsiadów



Czeski Cieszyn staje właśnie przed potrzebą modernizacji sieci ciepłowniczej. Jest szansa, że w tej inwestycji uczestniczyć będzie nasza... Energetyka Cieszyńska. Jeśli się uda, będzie to pierwszy w Europie przesył przez granicę. Energetyka Cieszyńska od 90 lat dostarcza miastu energię. Zajmuje się nie tylko produkcją ciepła, ale i jego dystrybucją, co jest swoistym ewenementem.

**Czytaj > 2**

## Program ograniczania zanieczyszczeń



W Tychach postanowiono zdecydowanie ograniczyć niską emisję zanieczyszczeń z domków jednorodzinnych. – W kotłach starego typu, o niskiej sprawności można było – nie ukrywajmy – spalać wszystko. Sytuację tę należało poprawić – mówi Jan Suchy, Wiceprezes Zarządu ds. Inwestycji i Rozwoju Przedsiębiorstwa Energetyki Ciepłej w Tychach. – Dlatego gmina przy współudziale PEC-u opracowała program ograniczania niskiej emisji.

**Czytaj > 2**

## Nowoczesność, bezpieczeństwo i ekologia



Firmy ciepłownicze nie powinny osiągać kokosowych zysków na swej podstawowej działalności. Ich misją jest takie działanie, które pozwala docierać do odbiorców z produktem tanim. Tak też funkcjonuje Spółka Ciepłowniczo-Energetyczna Jaworzno III sp. z o. o. w Jaworznie. – Możemy śmiało konkurować pod względem cen za ciepło z innymi dostawcami – twierdzi Zbigniew Banasik, Wiceprezes Spółki.

**Czytaj > 3**

## Korzyści dla klientów i dla środowiska



Wytwarzamy – zgodnie z surowymi normami ekologicznymi – energię ciepłą. To produkt atrakcyjny cenowo – twierdzi Jan Kurp, Prezes Zarządu PKE SA. – Tymczasem w regionie nadal pracują setki przestarzałych lokalnych ciepłowni, spalających drogo nie najlepsze paliwo, prawie bez żadnych urządzeń ograniczających emisję szkodliwych związków. Uznaliśmy, że czas to zmienić, dlatego budujemy regionalny system ciepłowniczy.

**Czytaj > 4**



## Twoje ciepło

Czeski Cieszyn staje właśnie przed potrzebą modernizacji sieci ciepłowniczej. Jest szansa, że w tej inwestycji uczestniczyć będzie nasza... Energetyka Cieszyńska. Jeśli się uda, będzie to pierwszy w Europie przesył przez granicę.



Energetyka Cieszyńska nie tylko oświetla, ale i ogrzewa miasto.

# Ogrzeją sąsiadów

Energetyka Cieszyńska od 90 lat dostarcza miastu energię. Zajmuje się nie tylko produkcją ciepła, ale i jego dystrybucją, co jest swoistym ewenementem. Zazwyczaj ciepłownie jedynie produkują energię, a rozprawdzają je Przedsiębiorstwa Energetyki Ciepłej. – Nasze początki zbiegły się z początkami ciepłownictwa. Ponad 90 lat temu rozpoczęła się dostawa ciepła na Powiśle w Warszawie – opowiada Andrzej Surzycki, dyrektor naczelny i prezes zarządu Energetyki Cieszyńskiej. – Ci sami ludzie zaczęli pracę nad ciepłownią w Cieszynie. Zresztą udało się rozpocząć przesył nawet dwa tygodnie wcześniej niż w Warszawie.

### Dwa w Jednym

Do roku 1952 roku EC produkowała wyłącznie energię elektryczną. Potem również ciepło. W 1977 roku rozdzielono produkcję i dystrybucję energii, po to by dwadzieścia lat później znów zajmowała się tym jedna firma. – To prostsze i lepiej sprawdzające się rozwiązanie. Omijamy element handlu, przetargów między producentem i dystrybutorem – wyjaśnia prezes Surzycki. – Jeśli

chodzi o ceny to jesteśmy na średnim poziomie w kraju. Pewnie moglibyśmy obniżyć cenę, ale kosztem jakości i pewności naszych usług, a tego byśmy nie chcieli.

Dumą prezesa jest oddany rok temu mały blok energetyczny. Tym samym EC wróciła do produkcji energii elektrycznej w wielkości, która odpowiada zapotrzebowaniu letnisku.

**Śmiało plany**  
EC nie zamierza spocząć na laurach. Głównym celem jej działań jest utrzymanie dotychczasowego rynku, co – jak przyznaje z dumą prezes – w pełni się udaje. Zakład utrzyma wszystkich odbiorców, którzy zaczęli korzystać z jego usług jeszcze w poprzednim systemie gospodarczym. Mimo, że w mieście upadło sporo dużych zakładów, klientów EC, to na ich miejsce powstały inne podmioty np. handlowe, które powstały przy energii z elektrociepłowni.

Po uciepłownieniu najstarszego osiedla w mieście przyszedł też czas na zabytkowe śródmieście Cieszyńskie. Rozpoczęły się już prace nad tym projektem, finansowanym z funduszy unijnych. – Jesteśmy już po ankietach,

przed nam etap audytów energetycznych, przetargów. Myślę, że w 2006 roku powinniśmy być gotowi – planuje prezes Andrzej Surzycki.

### Przez granicę

Jednak najciekawszy i najbardziej śmiały projekt to propozycja dostarczenia ciepła do czeskiego Cieszyńska. Taka oferta została już wysłana do południowych sąsiadów, decyzyja z ich strony powinna zapaść wiosną. – Czeski Cieszyn staje właśnie przed potrzebą modernizacji systemu grzewczego. My zaproponowaliśmy nasze ciepło przesyłane przez granicę, rurami pod rzeką Olzą. Również ze strony finansowej nasza oferta jest bardzo korzystna – uważa prezes Surzycki. – Jeśli się uda będzie to pierwszy w Europie przesył przez granicę.

W EC myślą też o spalaniu osadów z oczyszczalni ścieków. Na razie projekt ten opracowuje miasto, być może elektrociepłownia włączy się w jego realizację.

### Pomoga i poinformują

Zalóżymy, że budujemy domek jednorodzinny i chcielibyśmy stać się klientem Energetyki Cieszyńskiej. Jak to zrobić? – Najprościej po prostu nawiązać kon-

takt z naszym Biurem Obsługi i Marketingu. Tam udzieli odpowiedzi na wszystkie nurtujące klienta lub przyszłego klienta pytania – radzi prezes Surzycki. – Na prośbę klienta przygotowujemy nawet nieodpłatnie wstępny szkic inwestycji. Jeśli podłączenie do ciepłowni nie będzie dla niego korzystne ze względu na duże oddalenie od węzła – na pewno szczerze o tym poinformujemy.

Zamontowanie i sfinansowanie instalacji wewnętrznej należy do właściciela budynku, natomiast przyłączenie wykonuje na swój koszt Energetyka Cieszyńska. Co do węzła ciepłowniczego są dwie możliwości: buduje go EC i wtedy koszt budowy wkałkulowany jest w taryfę, która jest trochę wyższa albo buduje go sam właściciel i taryfę ma niższą, ale spoczywa na nim obowiązek konserwacji. ■ **ASZ**

### ADRES FIRMY

**Energetyka Cieszyńska Spółka z o. o.**  
ul. Mostowa 2, 43-400 Cieszyn  
tel. 033/8576705, 8576700  
fax. 033/8576707  
e-mail: sekretariat@ec.cieszyn.pl

**PEC Tychy jest operatorem Programu ograniczenia niskiej emisji realizowanego przez gminę Tychy. Na czym ten program polega?**  
Realizacja inicjatywy rozpoczęła się w ubiegłym roku. Jej zadaniem jest ograniczenie niskiej emisji zanieczyszczeń z domków jednorodzinnych. W kotłach stałego typu, o niskiej sprawności można było – nie ukrywamy – spalać wszystko. Przy odpadach z zakładów przemysłowych powstawało szereg szkodliwych substancji chemicznych związanych ze spalaniem np. tworzyw sztucznych i gumy. Sytuację tą należało poprawić. Dlatego gmina przy współudziale PEC-u opracowała program ograniczania niskiej emisji. Na jego realizację przeznaczyla środki własne, a także zaciagnęła kredyt w Wojewódzkim Funduszu Ochrony Środowiska i Gospodarki Wodnej.

**Ile źródeł zostanie wymienionych w ramach programu?**

Program bazowo zakładał wymianę 1500 źródeł. Wymiana jest rozłożona na trzy lata, tj. 2002 – 2004 r. W ubiegłym roku wymieniono 307 źródeł, w bieżącym roku – 440, pozostałe 60 wniosków jest w trakcie realizacji. Na przyszły rok zaplanowano montaż pozostałych 693. Lista potencjalnych inwestorów jest już zamknięta. Mimo tego powstała lista rezerwowa, na której znalazły się dodatkowe

158 osoby. Gmina podejmie działania, by rozszerzyć program o te właśnie źródła.

**Czy inwestor ma wpływ na rodzaj montowanego kotła i wybór instalatora?**

Montowane kotły są nowoczesne, o wysokiej sprawności spalania. W większości to kotły węglowe, gdyż w tym przypadku nośnik energetyczny jest najtańszy. Poza tym są to również kotły gazowe i olejowe. O tym jaki kocioł będzie zamontowany nie decyduje operator, a inwestor indywidualny. On także wybiera instalatora. My posiadamy listę kwalifikowanych dostawców urządzeń i instalatorów.

**Jaki procent kosztów pokrywa gmina, a ile dopłaca Inwestor indywidualny?**

Przyjęto koszt realizacji jednej wymiany kotła na poziomie 10 200 zł. Realizacja programu jest finansowana w 70% ze środków Gminy Miejskiej Tychy oraz Wojewódzkiego Funduszu Ochrony Środowiska i Gospodarki Wodnej. Pozostałą część w wysokości 30% kosztu ponosi inwestor.

**W jaki sposób można było skorzystać z programu?**

Zainteresowana osoba zwracała się do operatora z wnioskiem. Musiała spełniać kryteria, tzn. posiadać stary kocioł, zabudowany przed 1995r., gdyż do tego roku nie obowiązywały żadne normy na emisję. Następnie potencjalny inwestor wybierał dostawcę i wykonawcę. Pod-

### WIZYTÓWKI: PEC Sp. z o.o. TYCHY

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach zapewnia dostawę ciepła dla odbiorców indywidualnych i zbiorowych. W ramach kompleksowej obsługi klienta PEC oferuje szeroki zakres usług ciepłowniczych, dostarcza ekologiczne, bezpieczne ciepło z miejskiej sieci ciepłowniczej, montuje sieci ciepłownicze, nowoczesne kompaktowe

węzły ciepłownicze oraz urządzenia do automatycznej regulacji ciepła. Modernizuje węzły i instalacje wewnętrzne z zastosowaniem nowoczesnych wymienników ciepła i układów regulacyjnych. Wykonuje węzły ciepłownicze i instalacje wewnętrzne centralnego ogrzewania dostosowane do indywidualnych potrzeb odbiorcy. Opracowuje również projekty techniczne, analizy techniczno-ekonomiczne, a także przeprowadza ekspertyzy techniczne wadliwie działających urządzeń, podając możliwość ich usunięcia. Prowadzi także fachowy serwis montowanych urządzeń, doradztwo oraz ocenę stanu technicznego urządzeń ciepłowniczych. PEC dysponuje doświadczonym i fachowym personelem oraz nowoczesnym zapleczem technicznym. Bardzo dużym przedsięwzięciem, w którym bierze udział PEC Tychy, jest tworzenie PKE Infrastruktura – Grupa Tychy (PKE – GT) – grupy przedsiębiorstw sektora publiczno-privatnego



Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32) 219-56-27, fax: (32) 219-50-40 www.pec.tychy.pl, e-mail: biuro@pec.tychy.pl

Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o. w Tychach

43-100 Tychy, ul. Kubicy 6, tel. centrala: (32) 219-56-81 do 83 tel. sekretariat: (32



4 **Twoje ciepło**

Ciepło nie musi być drogie

# Korzyści dla klientów i dla środowiska

Rozmowa z **JANEM KURPEM**, Prezesem Zarządu Południowego Koncernu Energetycznego SA.**Panie Prezesie, dlaczego Południowy Koncern Energetyczny SA inwestuje również w dystrybucję ciepła?**

Nasze elektrownie i elektrociepłownie mogą wytworzyć – obok 5000 megawatów elektrycznych – także prawie 2500 megawatów ciepłych energii. Dynamika sprzedaży naszego ciepła w poprzednim sezonie grzewczym w porównaniu do sezonu 2001/2002 przekroczyła 7 proc. Wytwarzamy – zgodnie z surowymi normami ekologicznymi – produkt atrakcyjny cenowo. Ponadto gwarantujemy naszym odbiorcom niezawodność dostaw. Tymczasem w regionie, tak dotkniętym w przeszłości różnymi plagami ekologicznymi, nadal pracują setki przestarzałych lokalnych ciepłowni, spalających drogo nie najlepsze paliwo, prawie bez żadnych urządzeń ograniczających emisję szkodliwych związków. W PKE SA uznaliśmy, że czas to zmienić, dlatego od kilku lat budujemy regionalny system ciepłowniczy.

**Gdzie koncern sprzedaje energię ciepłą?**

Ciepłem wytworzonym w naszych elektrowniach i elektrociepłowniach zasilane są: Bielsko-Biała, Będzin, Czechowice-Dziedzice, Czeladź, Dąbrowa Górnicza, Jaworzno, Katowice, Kędzierzyn-Koźle, Łaziska Górne, Mysłowice, Ruda Śląska, Siemianowice Śląskie i Trzebinia. Jak zatem widać, jest jeszcze kilka miast w pobliżu naszych zakładów, gdzie mogłaby trafić atrakcyjna cenowo energia ciepła.

**Skoro proponujecie ciepło po konkurencyjnych cenach i dzięki inwestycjom PKE SA można w województwie ograniczyć niską emisję, dlaczego tworzenie regionalnego systemu ciepłowniczego trwa tak powoli?**

Dziś śląskie ciepłownictwo jest rozproszone, w większości nie-

zmodernizowane, ma wielu właścicieli – decydentów mających czasem rozbieżne interesy. Nasza firma próbuje uporządkować ten rynek. W strategii rozwoju postawiliśmy na kapitałowe powiązanie z regionalnymi dystrybutorami ciepła. Aby to zrobić, musimy przełamywać bariery administracyjne, a także przekonywać obecnych właścicieli spółek ciepłowniczych do naszej idei. Nie jestem zadowolony z tempa tego procesu.

**Są jednak i sukcesy. Wymagały one doświadczenia i znajomości specyfiki rynku...**

Nie brakuje nam tego. PKE SA, a wcześniej Elektrownia Jaworzno III, posiada udziały jaworznickiego dystrybutora ciepła – Spółki Ciepłowniczo-Energetycznej Jaworzno III. Do kwietnia 1997 roku firma była wyłącznie własnością gminy. Sześć lat temu samorząd sprzedał nam 52,7 proc. udziałów. Od tego czasu, po doinwestowaniu, spółka rozwija się bardzo dynamicznie. Wystarczy powiedzieć, że z roku na rok zwiększa się o kilka procent ilość sprzedawanej przez nią energii.

**I dlatego rok temu zainwestowaliście w tyski PEC?**

W lipcu 2002 roku podpisaliśmy umowę trójstronną pomiędzy koncernem, Urzędem Miasta w Tychach i lokalnym PEC-em. Zobowiązaliśmy się do dokapitalizowania PEC-u 30 milionami złotych, w trzech rocznych ratach. Koncern przekazuje te pieniądze jako zapłatę za udziały w spółce ciepłowniczej.

**Nie dziwi Pana postawa gminy? Zamiast sprzedać udziały swojej spółki jakiemuś zagranicznemu inwestorowi, postawiła na PKE SA...**

Na każdej gminie – na podstawie prawa energetycznego – ciąży obowiązek opracowania lokalnego planu rozwoju energetycznego. Samorządy prezentują odmienne podejście do tych zagadnień. W

ostatnich latach coraz popularniejszym rozwiązaniem w naszym kraju staje się sprzedaż większościowego pakietu udziałów gminy tzw. inwestorowi strategicznemu, najczęściej zagranicznemu, który w zamian za obietnicę inwestycji w infrastrukturę ciepłowniczą kupuje firmę często po cenie znacznie niższej od jej faktycznej wartości. Inne postanowienia umowy powodują, że gmina praktycznie traci w spółce możliwość decydowania. Potem z realizacją inwestycji bywa różnie. Tychy wyłamały się z tego schematu – władze samorządowe postawiły na rozwój sieci ciepłowniczej. Zaangażowanie największej w kraju energetycznej firmy wytwórczej jest dla samorządu gwarancją rozwoju. Nasze pieniądze, który podniosły kapitał spółki, w całości przeznaczają się na inwestycje.

**Czy PKE SA interesują tylko inwestycje w centrum Aglomeracji Górnośląskiej?**

Z racji lokalizacji zakładów koncernu i specyfiki dystrybucji energii cieplnej musimy szukać rynków w pobliżu naszych elektrowni i elektrociepłowni. Dlatego między innymi mamy również udziały w będzińskiej spółce ciepłowniczej Ekopec oraz w Energetyce Cieszyńskiej.

**Jakie mała i przedsiębiorstwa ciepłownicze interesują jeszcze PKE SA?**

Mamy kilka porozumień o bliższej współpracy. Przy dużej przychylności wojewody śląskiego Lechosława Jarzębskiego prowadzimy rozmowy z wybranymi PEC-ami w regionie. Najgorzej sytuacja wygląda z katowickimi ciepłownikami. Przedsiębiorstwo znajduje się na skraju upadku, a ostatnio związki zawodowe nie zaakceptowały pomysłu na uzdrowienie sytuacji w firmie. W 2000 roku wojewoda śląski wprowadził w niej zarząd komisaryczny. Dwa lata temu ówczesny zarządca komisaryczny zwrócił się do nas z propozycją opracowania wspólnego programu uzdrowienia przedsiębiorstwa. Niestety, założenia dokumentu z winy komisarza nie zostały zrealizowane. Obecnie zobowiązania wobec dostawców energii cieplnej przekraczają tam już 55 mln złotych. Wobec tych faktów wojewoda zwrócił się do dyrektora ds. strategii i zarządzania w PKE SA Stanisława Tokarskiego z propozycją objęcia zarządu komisarycznego w PEC-u, a następnie przeprowadzenia szybkiej komercjalizacji i przedstawienia planu prywatyzacji firmy. Podczas poprzedzających decyzję rozmów stwierdzono, że szansą na wyprowadzenie firmy z zapasni może być jej ścisła współpraca z PKE SA. Niestety, związkowcy w przedsiębiorstwie rozpoczęli dzia-



łania przeciwko nowemu zarządcy komisarycznemu. Wobec tego po kilku dniach koncern wycofał się ze współpracy z katowickimi ciepłownikami. Skoro związkowcy nas nie chcą, to szanujemy ich wolę. W naszej Grupie Kapitałowej znajduje się kilka przedsiębiorstw ciepłowniczych. Każdemu z nich współpracę z koncernem wysłała na dobre. Każdy z tych podmiotów, po zaangażowaniu kapitałowym PKE SA, nie tylko nie został zlikwidowany – czego obawiają się w katowickim PEC-u – ale dynamicznie rozwija się, zwiększa obroty i majątek.

**Czy inwestycje w sieć ciepłowniczą są opłacalne?** Przede wszystkim bardzo kosztowne. Infrastruktura cie-

płownicza w województwie jest w nie najlepszym stanie. Jednak realizacja rozsądnego programu dla całego regionu w dłuższym okresie może być dla nas opłacalna. Bez wątpienia od razu korzystna jest dla środowiska, a także klientów.

ROZMAWIAŁ: M

**ADRES FIRMY**

**Południowy Koncern Energetyczny SA**  
ul. Lwowska 23,  
40-389 Katowice  
tel. 032/7312000,  
e-mail: [pke@pke.pl](mailto:pke@pke.pl)  
[www.pke.pl](http://www.pke.pl)

**ZALETY CIEPŁA SCENTRALIZOWANEGO**

- Pewność ciągłej dostawy.
- Gwarancja całodobowego serwisu naprawczego.
- Eliminacja emisji pyłów i zanieczyszczeń środowiska powodowanych stosowaniem innych źródeł ciepła.
- Pełna automatyzacja urządzeń regulacyjnych umożliwiająca racjonalne zużywanie energii cieplnej przez odbiorców.
- Rozliczanie za pobrane ciepło na podstawie układów pomiarowych.
- System monitorowania głównych stacji rozdziału ciepła i odległych węzłów ciepłych oraz możliwość zdalnego zadawania parametrów ze stanowiska dyspozytora. Pozwala to na natychmiastową lokalizację i usunięcie usterki.
- Konkurencyjne ceny w stosunku do innych mediów stosowanych do ogrzewania budynków. ■

**RADZIMY****Jak zapewnić sobie ogrzewanie z sieci ciepłowniczej?**

- Złóż wniosek o wydanie warunków przyłączenia wraz z dokumentem potwierdzającym prawo do dysponowania obiektem oraz planem sytuacyjnym w skali 1:500 lub 1:1000.
- Następnie otrzymasz warunki przyłączenia do sieci ciepłowniczej. W warunkach tych zostaną

określone szczegółowe wymagania techniczne.

- Na ich podstawie Spółka Ciepłownicza skalkuluje koszty i określi zakres rzeczowych prac niezbędnych do przyłączenia.
- Jeżeli zdecydujesz, żeby przyłączenie wykonała wybrana przez Ciebie Spółka Ciepłowni-

cza, firma podpisz umowę na wykonanie przyłącza. Umowa jest podstawą do realizacji zakresu rzeczowego z niej wynikającego oraz do określenia kosztów, jakie musisz ponieść.

- Po wykonaniu przyłącza, podpisz umowę sprzedaży ciepła, a Spółka Ciepłownicza zabuduje licznik ciepła w budynku. ■



34 proc. ciepła może uciekać przez ściany, a 30 proc. – przez okna.  
**Jak oszczędzać?**  
czytaj > 2



**Pewna dostawa, konkurencyjna cena**



czytaj > 4

22 grudnia 2003

DODATEK PROMOCYJNY

www.naszemiasto.pl

# Przyłącz się do najlepszych



Wielofunkcyjny węzeł ciepłowniczy w Hall Widowiskowo-Sportowej w Dąbrowie Górniczej. – Urządzenia potrzebne do zapewnienia ogrzewania, ciepłej wody i klimatyzacji potężnemu obiektowi sportowemu mieszczą się w pokoju o powierzchni 20 metrów kwadratowych – wyjaśnia Roman Krawiec, mistrz rejonu. – To technologia na miarę XXI wieku.

Prawie pół tysiąca kilometrów sieci dostarczającej ciepło do 100 tys. mieszkań oraz 666 węzłów ciepłych to współczesny obraz dąbrowskiego Przedsiębiorstwa Energetyki Ciepłej. Dąbrowski PEC jest potentatem nie tylko na terenie Zagłębia, gdyż zasięgiem swym obejmuje Dąbrowę Górniczą, Będzin, Sosnowiec, Olkusz, Bukowno, Klucze, Sławków, Zawiercie oraz Łazy. Swym odbiorcom oferuje energię ciepłą, ciepłą wodę oraz usługi wentylacyjne. Dostawa ciepła oparta jest głównie o 3 dostawców: Elektrociepłownię „Będzin” i Elektrownię „Łagisza” z Będzina oraz Elektrociepłownię „Nowa” z Dąbrowy Górniczej. Obecny rok był przełomowy dla działającego od lat przedsiębiorstwa, gdyż zasadniczo zmieniło ono swe oblicze i wyszło naprze-

ciw oczekiwaniom klienta. Siedzibę PEC przeniesiono z ul. Laski, na peryferiach miasta, prawie do jego centrum przy Alei Piłsudskiego 2. Niebawem w nowej siedzibie PEC powstanie nowoczesne biuro obsługi klienta, w którym od ręki będzie można załatwić wszystkie sprawy związane z ogrzewaniem. W minionym roku odbiorcy PEC zamówili 866 megawatów energii ciepłej. Przychody firmy przekroczyły 200 mln złotych. Oznacza to, że PEC Dąbrowa Górnicza plasuje się wśród największych tego typu przedsiębiorstw w Polsce. – Jako jedna z niewielu firm tej branży możemy pochwalić się rosnącym od kilku lat zyskiem ze sprzedaży – chwali się dyrektor PEC Dąbrowa Górnicza Dariusz Gaik. ■

## Schemat systemu ciepłowniczego Zagłębia



## Energia czysta i tania

Największą korzyścią dla społeczności lokalnej związaną z szansą na jeszcze powszechniejsze korzystanie z ciepłociągów a nie lokalnych źródeł ciepła jest stała poprawa stanu środowiska – mówi Jacek Umiński, prezes zarządu Elektrociepłowni Będzin S.A.  
czytaj > 2



## Najważniejszy jest odbiorca końcowy

EC Nowa Sp. z o.o. jest bardzo nietypową elektrociepłownią, bo najważniejszym produktem wytwarzanym u nas nie jest ani prąd ani ciepło. Jest to powietrze – mówi Jacek Odyjas, dyrektor handlowy Elektrociepłowni EC Nowa Sp. z o.o. w Dąbrowie Górniczej.



czytaj > 3

## W koncernie siła

Powstanie PKE jest przykładem dostosowywania się polskiej gospodarki do panujących na świecie trendów, praktyczną odpowiedzią na międzynarodowe wezwania do konsolidacji i globalizacji – mówi Tadeusz Gadaczek, główny inżynier ds. wytwarzania w Elektrowni Łagisza i członek Rady Nadzorczej Południowego Koncernu Energetycznego S.A.



czytaj > 4



## Twoje ciepło

# Trzeba dobrze gospodarować

Rozmowa z **Dariuszem Gaikiem**, zarządcą komisarycznym Przedsiębiorstwa Energetyki Ciepłej w Dąbrowie Górniczej

### Jakie czynniki składają się na cenę ciepła?

Cena ciepła zależy generalnie od dwóch składników: ceny narzuconej przez producenta i kosztów przesyłu tego ciepła do każdego odbiorcy. Dwie trzecie ceny to koszty producenta, a pozostała część to koszty przesyłu ciepła.

### Czy przesyłanie ciepła do odbiorców się opłaca?

Technologie przesyłu ciepła pochłaniają masę kosztów. Te wszystkie magistrale, węzły ciepłownicze, wymiennikowne oraz zewnętrzne instalacje odbiorcze i ich konserwacja sporo kosztuje. Opłacalność przesyłania ciepła rośnie wraz z liczbą odbiorców. Cały czas to najtańsze dostępne ciepło. Poziom strat w naszym przedsiębiorstwie kształtuje się poniżej średniej krajowej, która wynosi 12 procent. U nas jest to około 10. Nie mamy więc się czego wstydzić. Zresztą program inwestycyjny nastawiony jest na technologie oszczędzające energię, bo oszczędność energii na przesyśle również wpływa na cenę. Ceny, które ustala prezes Urzędu Regulacji Energetyki od szeregu lat wzrastają, ale zawsze poniżej inflacji. W tym roku od 1 listopada podnieśliśmy cenę średnio o 0,7 procenta. Pomimo wzrostu kosztów cena przesyłanego przez nas ciepła rośnie znacznie wolniej.

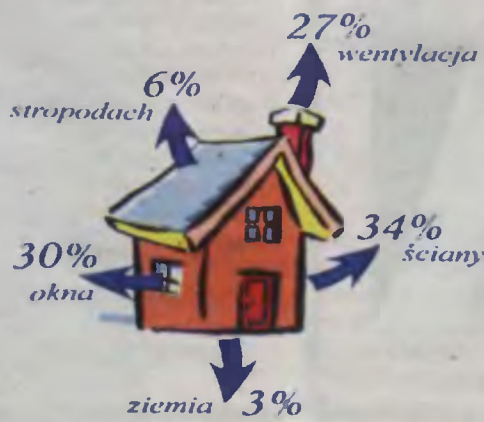
### Stosujecie nowoczesne oszczędne technologie, a czy wasi odbiorcy potrafią oszczędzać ciepło?

Bez dbałości o gospodarczość podejścia odbiorców nie ma mowy o efektywnym oszczędzaniu. Sprzedajemy swój produkt na granicy własności sieci. Ta granica jest konkretny budynek, do którego doprowadzamy ciepło. W budynku jest licznik ciepła. Co robi nasz klient z energią ciepłą dostarczoną do jego budynku to już jest jego sprawa. Spółdzielnie mieszkaniowe, wspólnoty oraz zarządzający nieruchomościami docieplają budynki, w miarę możliwości wymieniają stolarkę okienną i to co roku pozytywnie odbija się na płacących przez nich, obniżonych rachunkach za ogrzewanie. Są też takie przykłady, że termomodernizacja jest wykonana, a z drugiej strony gdzieś tam okno na korytarzu wybite, albo otwarte przez cały czas drzwi i ciepło ucieka z budynku. Kultura korzystania z nieruchomości jest bardzo ważna. Musimy się przyzwyczaić, że woda, ciepło, czy inne media kosztują i najprawdopodobniej nie będą taniać, dlatego musimy się uczyć oszczędzać.

### JAK OSZCZĘDZAĆ CIEPŁO

Niewystarczające izolowanie budynków niesie ze sobą nadmierne zużycie energii cieplnej i wiąże się bezpośrednio z wysokimi kosztami. Niestety należy przewidywać, że w najbliższych latach ceny energii będą w dalszym ciągu rosły. Z tego też względu wydaje się, że jedynym sposobem ograniczenia kosztów ogrzewania jest zmniejszenie ilości zużywanej energii cieplnej.

### Udział poszczególnych części budynku w całości strat ciepłych



**Oszczędność energii cieplnej można osiągnąć poprzez:**

- ocieplenie ścian zewnętrznych budynku,
- ocieplenie stropu kondygnacji lub stropodachu budynku,
- uszczelnienie lub wymiana okien (najlepiej na trzyszybowe),
- ocieplenie stropu nad piwnicami,
- modernizację instalacji centralnego ogrzewania (montaż zaworów termostatycznych, automatyka pogodowa, hermetyzacja),
- montaż ekranów zagrzewających,
- uszczelnienie drzwi zewnętrznych.

# Energia czysta i tania

Rozmowa z **Jackiem Umińskim**, prezesem zarządu Elektrociepłowni Będzin S.A.

**Elektrociepłownia „Będzin” S.A. na rynku energetycznym Zagłębia Dąbrowskiego jest firmą najdłużej działającą. W 2003 r. obchodziła 90-lecie swego istnienia. Proszę powiedzieć, jakie najważniejsze wydarzenia w historii rozwoju firmy ukształtowały jej obecny obraz?**

Przed wszystkim najważniejszym wydarzeniem było powołanie do życia w 1913 r. Od tego wszystko się zaczęło. Natomiast obecny obraz firmy związany jest z przemianami ustrojowymi. W 1993 r. jako jedna z pierwszych stała się spółką akcyjną i niejako narodziła się drugi raz – odzyskała podmiotowość prawną i mogła decydować o sobie. To doprowadziło nas do wejścia na giełdę 8 grudnia 1998 r. po raz pierwszy notowano nasze akcje. Od razu dopowiem, że był to debiut udany, ale poprzedzony dwuletnim okresem przygotowywaliśmy wymagającym od zarządu i naszej załogi bardzo intensywną pracę. Dziś Elektrociepłownia „Będzin” ma udziałową strategię w postaci niemieckiego holdingu energetycznego enviaM, będący częścią koncernu RWE. To właśnie to przedsiębiorstwo zdecydowało się podpisać z naszym ministerstwem skarbu akt kupna sprzedaży elektrociepłowni pamiętanej daty 22 lipca 2000 r. Inwestor strategiczny postawił na rozwój elektrociepłowni, a my musieliśmy się nauczyć nowego sposobu realizacji zadań.

**Nowoczesny zakład trudno budować w oparciu o wyeksploatowane urządzenia I przestarzałe w zatrudnieniu. Jak poradził sobie pan z tym problemem?**

Na przełomie lat 80. i 90. zakład dawał pracę 600 osobom. Dziś pracuje tu około 200 osób i tylu wystarczy, aby zabezpieczyć wszystkie działania. W tym roku odejście ostatnia grupa pracowników chcąc skorzystać z odpraw. Co ważne następuje to bez zwolnień grupowych. Uporanie się z przestarzałym zatrudnieniem było ważnym elementem wzrostu konkurencyjności. Służą temu także oczywiście nowe inwestycje. Jeszcze w 2000 r. kupiliśmy nową turbinę ciepłowniczą, gdyż stara liczyła sobie już 22 lata. Dosłyszmy do wniosku, że nie ma sensu przeprowadzać kolejnego remontu, bo jego efekty widoczne byłyby przez kilka lat i zdecydowaliśmy się zainwestować w urządzenie nowej generacji, którego nie trzeba będzie wymieniać przynajmniej 30 lat. W międzyczasie zlikwidowana została tzw.

stara kotłownia, w której dwa spośród trzech kotłów wybudowane były jeszcze przed wojną. Nadal udoskonalamy zakład. Po instalacji odpowietrzników i układzie chłodzenia kończy się proces modernizacji układu wypróbowania ciepła, czym dostosowujemy się do wymagań Przedsiębiorstwa Energetyki Ciepłej w Dąbrowie Górniczej – dystrybutora naszego ciepła.

Na tym nie koniec. Proszę sobie wyobrazić, że jeszcze kilkanaście lat temu sprzedawaliśmy 500 MW ciepła, a teraz 320 MW. Różnica jest ogromna i wkrótce trzeba się będzie zastanowić nad ewentualnością wyłączenia kolejnych zbędnych urządzeń, bo ich utrzymanie sporo kosztuje.

**Jak pan widzi możliwości rozwoju firmy? Czy jest szansa na zwiększenie udziału produkowanego ciepła w regionie zagłębiowskim?**

Oczywiście liczę na rozwój i kto wie, może być on związany ze wzrostem, sprzedaży energii elektrycznej. W tym roku zwiększyliśmy jej sprzedaż aż o 50 proc. A jako, że powstaje w wyniku produkcji skojarzonej z produkcją ciepła, co czyni ją o ok. 15-20 proc. tańszą niż gdyby pochodziła wprost z elektrowni, to ten kierunek wydaje się bardzo atrakcyjny.

W tej chwili 90 proc. naszej całej produkcji sprzedajemy w Sosnowcu. To nasz największy rynek zbytu i choćby z tego względu jesteśmy nim najbardziej zainteresowani. W Sosnowcu trwają prace nad przygotowaniem energii elektrycznej. W założeniach odpowiedzieć ma na pytania, które dzielnice miasta mogą być zaopatrywane w ciepło z ciepłociągów, co jest najbardziej uzasadnione ekologicznie, a w których takie inwestycje są nieopłacalne. I będzie to plan obowiązujący wszystkich zarówno podmioty gospodarcze jak i indywidualnych odbiorców.

Oczywiście zależy nam, aby tych pierwszych rozwiązań było jak najwięcej. Niezwykle ciekawy jest sposób podejścia do planu energetycznego władz miasta. To pierwszy znany mi przypadek, gdy poprosiły one o pomoc w jego ocenie specjalistów z podmiotów zajmujących się produkcją i sprzedażą ciepła i energii elektrycznej. Elektrociepłownia „Będzin” będzie więc miała głos doradczy.

Do tej pory planu nie było i prawdopodobnie dlatego doszło do kuriozalnej sytuacji sprzed kilku lat, gdy powstający obok nas hipermarket Auchan wybudował własną kotłownię olejową. Dobrze, że chociaż władze w porę interweniowały i już ko-



leiny hipermarket Plejada został podłączony do ciepłociągu.

**Plan energetyczny sporządza Sosnowiec. A jak widzi pan szansę na opracowanie wspólnej polityki uciepłownienia zagłębiowskich miast i gmin?**

Wspólna polityka to konieczność. Jestem o tym przekonany. Przecież choćby problem niskiej emisji nie zamyka się w granicach jednego miasta. Gminy Zagłębia mogły skomunalizować dystrybutora ciepła jakim jest Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej i mieć na nie wpływ, ale stracili chyba szansę. W końcu to do nich powinno należeć ostatnie słowo na swym terenie. Niestety dostrzegam trend odwrotny. PEC stara się skomercjalizować i siłą rzeczy strategiczne decyzje zapadać będą w ministerstwie skarbu, czyli szczebel wyżej. My ze swej strony spoglądamy na ten proces z niepokojem i obawą. Jeżeli komercjalizacja będzie odbywać się na warunkach rynkowych i nasz główny odbiorca pozyska inwestora, który będzie się kierował w swoich działaniach rachunkiem ekonomicznym, to tylko życzyć sobie takiego partnera do współpracy. Jeżeli jednak będzie to komercjalizacja pozorna, poprzez włączenie w większą strukturę organizacyjną bez wyłączenia przyswojenia złotych, to trudno oczekiwać by ekonomia odgrywała w takim podmiocie większą rolę niż polityka.

**A może to producent ciepła czyli Elektrociepłownia „Będzin” powinien połączyć się z dystrybutorem?**

Owszem są miasta takie jak Łódź, Zielona Góra, czy Gorzów, gdzie nastąpiła tzw. konsolidacja pionowa i wytworczą dystrybutorów tworzą jedno przedsiębiorstwo. To nie jest zły pomysł. Proszę mi wierzyć, że gdyby istniała tylko taka szansa, to z pewnością byłoby tym zainteresowani, ale my nie nie

otrzymujemy za darmo. Z naszego punktu widzenia ważne aby po drugiej stronie był partner gotowy do konstruktywnej współpracy. Grunt, aby realizować spójną politykę ciepłownictwa, bo teraz takiej wspólnej polityki nie widzę.

A przykładem braku takiej polityki może być sytuacja, jaka panuje w Czeladzi. Powszechnie wiadomo, że interesujemy się tym rynkiem od dawna chociażby z tego powodu, że w październiku przyszłego roku powinniśmy zlikwidować kotłownię węglową dostarczającą ciepło dla około tysiąca mieszkańców. Kotłownia ta nie spełnia już norm ochrony środowiska. Zaproponowaliśmy nawet, że w zamian wyłożymy własne pieniądze na doprowadzenie ciepłociągu i podpisaliśmy trójpokoźnik z gminą i PEC-em. Niestety ostatnio z przyczyn zupełnie dla mnie nieracjonalnych PEC z całej inwestycji się wycofuje. I jak tu mówić o współpracy?

**Jak widzi pan przyszłość elektrociepłowni? Jakich korzyści może się po jej istnieniu spodziewać społeczność lokalna?**

Największą korzyścią dla społeczności lokalnej związaną z szansą na jeszcze powszechniejsze korzystanie z ciepłociągów a nie lokalnych źródeł ciepła jest stała poprawa stanu środowiska. Jesteśmy w takiej szczęśliwej sytuacji, że żadne wskaźniki emisji zanieczyszczeń nie przekraczają dopuszczalnych norm.

Wszystkie działania zmierzające do ograniczania zbędnych kosztów przyczyniły się także do tego, że w ciągu czterech ostatnich lat owszem podnieśliśmy cenę dostawy ciepła, ale zawsze utrzymywała się na poziomie nie większym niż połowa inflacji. Ostatnio doszło do precedensowego wydarzenia i w sierpniu obniżaliśmy cenę aż o 5 proc! Szkoda że nasza obniżka nie ma prostego przełożenia na końcowego odbiorcę ciepła. Z naszej strony odbiorcy oczekiwali mogą co najmniej stabilizacji cen. ■



# Najważniejszy jest odbiorca końcowy

Rozmowa z **Jackiem Odyjasem**, dyrektorem handlowym Elektrociepłowni EC Nowa Sp. z o.o. w Dąbrowie Górniczej.

**Historia elektrociepłowni w Dąbrowie Górniczej z jednej strony wiąże się z wieloletnią działalnością Huty Katowice, a z drugiej strony z powołaniem do życia EC Nowa. Czy ta zmiana wpłynęła w szczególności sposób na pracę?**

Na samym początku muszę powiedzieć, że nadal mamy bardzo bliskie związki z tym zakładem. Można by rzec, że z Hutą Katowice związani jesteśmy nierozdzielnie. Do niedawna jako z samodzielnym podmiotem, a teraz jako jeden z czterech zakładów koncernu Polskich Hut Stali. Kiedyś był to wydział E-34, ale w marcu 2001 r. spisany został akt notarialny powołujący spółkę Elektrociepłownię EC Nowa, w której 100 proc. udziałów objęła huta. Obecnie udziałowcami są Skarb Państwa (42,1 proc.), Będziński Zakład Elektroenergetyczny (41,9 proc.), gmina Dąbrowa Górnicza (14,9 proc.), Polska Huta Stali (0,8 proc.) i HK Stal-Service (0,3 proc.).

Otóż EC Nowa została wyodrębniona ze struktury huty jako samodzielny podmiot gospodarczy, jednak z zadaniem takim samym jak w poprzedniej strukturze, czyli dostarczania mediów niezbędnych do produkcji hutniczej. Pod względem technologicznym nie się nie zmieniło, co czyni naszą elektrociepłownię bardzo specyficznym i nietypowym zakładem.

**Ale na tym nie koniec nietypowości elektrociepłowni. Mam na myśli zasilanie w paliwo.**

To prawda. Większość znanych mi elektrociepłowni zasilanych jest węglem. My też nie odłączamy się od węgla, ale aż połowę naszych paliw stanowi gaz wielkopiękowy pozyskiwany w procesie produkcji huty. Dlaczego to takie istotne? Bo to paliwo jest nieco tańsze od węgla, co już na starcie do konkurencji decyduje o naszej przewadze nad innymi elektrociepłowniami. Dzięki wykorzystaniu gazów odpadowych, a także produkcji wielu innych mediów energetycznych EC Nowa w dużym stopniu wykorzystuje swoje moce produkcyjne i tym samym obniża koszty wytwarzania ciepła dla odbiorców komunalnych. Cena naszego ciepła nie ma konkurencji.

**Z tego punktu widzenia zapewne elektrociepłownia jest doskonałym partnerem dla dąbrowskiego PEC-u. Jak ocenia pan szansę na to, aby zwiększyć sprzedaż ciepła poza obszarem Huty Katowice?**

Jeżeli chodzi o ciepło to dysponujemy jeszcze pewnymi rezerwami i jesteśmy bardzo zainteresowani wzrostem sprzedaży dla odbiorców komunalnych. Drogi są dwie – albo przejmowanie istniejących odbiorców w miarę możliwości sieciowych, albo pozyskiwanie nowych, jeżeli tacy się pojawiają na terenie działania PEC. Widzę szansę na zwiększenie sprzedaży ciepła. Podkreślam, że najważniejszy powinien być interes odbiorcy końcowego, zwłaszcza gdy dziś istotne są nawet najmniejsze różnice wydatków, a w każdym budżecie wydatki na ciepło stano-

**Jak duży to udział w ogólnej produkcji?**

Około 50 proc. Jak na tego typu zakład to bardzo znaczący udział. Ale oczywiście,



oprócz tych dwóch zasadniczych produktów oraz energii elektrycznej i energii cieplnej wytwarzanej z resztą w trzech układach – dla Huty Katowice, Koksowni Przyjaźni i dla odbiorców indywidualnych w rejonie, wytwarzamy jeszcze trzy inne produkty. Jest to woda zmieszana i zdemineralizowana dla potrzeb własnych i hut, dwa rodzaje pary do celów technologicznych huty oraz woda chłodząca dla potrzeb własnych i odbiorców zewnętrznych. W sumie rzecz biorąc tych produktów jest bardzo dużo, co czyni naszą elektrociepłownię bardzo specyficznym i nietypowym zakładem.

**Ale na tym nie koniec nietypowości elektrociepłowni. Mam na myśli zasilanie w paliwo.**

To prawda. Większość znanych mi elektrociepłowni zasilanych jest węglem. My też nie odłączamy się od węgla, ale aż połowę naszych paliw stanowi gaz wielkopiękowy pozyskiwany w procesie produkcji huty. Dlaczego to takie istotne? Bo to paliwo jest nieco tańsze od węgla, co już na starcie do konkurencji decyduje o naszej przewadze nad innymi elektrociepłowniami. Dzięki wykorzystaniu gazów odpadowych, a także produkcji wielu innych mediów energetycznych EC Nowa w dużym stopniu wykorzystuje swoje moce produkcyjne i tym samym obniża koszty wytwarzania ciepła dla odbiorców komunalnych. Cena naszego ciepła nie ma konkurencji.

**Z tego punktu widzenia zapewne elektrociepłownia jest doskonałym partnerem dla dąbrowskiego PEC-u. Jak ocenia pan szansę na to, aby zwiększyć sprzedaż ciepła poza obszarem Huty Katowice?**

Jeżeli chodzi o ciepło to dysponujemy jeszcze pewnymi rezerwami i jesteśmy bardzo zainteresowani wzrostem sprzedaży dla odbiorców komunalnych. Drogi są dwie – albo przejmowanie istniejących odbiorców w miarę możliwości sieciowych, albo pozyskiwanie nowych, jeżeli tacy się pojawiają na terenie działania PEC. Widzę szansę na zwiększenie sprzedaży ciepła. Podkreślam, że najważniejszy powinien być interes odbiorcy końcowego, zwłaszcza gdy dziś istotne są nawet najmniejsze różnice wydatków, a w każdym budżecie wydatki na ciepło stano-

wią znaczącą część. Bardzo zależy nam na tym, aby ten aspekt w kalkulacjach PEC miał większe znaczenie. Teraz odnoszę wrażenie, że nie jest tak do końca. Mechanizmy rynkowe nie są jeszcze aż tak powszechne jak choćby przy obrocie energią elektryczną.

**To może ten kierunek rozwoju byłby bardziej odpowiedni dla EC Nowa.**

Rynek energii elektrycznej jest bardzo otwarty, a my oferując naprawdę bardzo konkurencyjną cenę, także dobrze się w nim czujemy. Co więcej dostarczając energię samej hucie i kilku spółkom w jej strefie nie korzystamy z dystrybutora jakim jest Będziński Zakład Elektroenergetyczny, co dla tych podmiotów jest naprawdę świetnym interesem. To także doskonale rozwiązane dla nas, bo w ten sposób zawsze sprzedajemy sto procent naszej produkcji energii, gdyż w umowie z Hutą Katowice mamy zagwarantowany odbiór naszych nadwyżek.

**Nie jest tajemnicą, że choć EC Nowa wchodził dopiero w trzeci rok istnienia, to dysponuje wyszukanymi urządzeniami. Czy spełniają one normy ochrony środowiska?**

Najlepszą odpowiedzią jest stwierdzenie, że nie płacimy kar za emisję zanieczyszczeń. Nie mamy problemów z zawartością siarki, bo znaczna część paliw to gaz. Teraz kończymy instalowanie w kotłach instalacji redukujących emisję tlenków azotu.

**Proszę powiedzieć, jak pan widzi rozwój elektrociepłowni?**

Wiadomo, że nasze urządzenia są technologicznie już przestarzałe, a pewno najważniejszy problem z jakim przyjdzie się nam wkrótce zmierzyć, jest nadążanie za zapotrzebowaniem mocy przez hutę. Naszą rolą będzie płynne zapewnienie tej mocy. Jestem zdania, że powinniśmy pójść w stronę jeszcze szerszego wykorzystania jako paliwa gazów energetycznych. Oprócz gazu wielkopięcowego mamy bowiem gaz koksowniczy i niewielkie ilości konwertowanego. Logiczne byłoby więc wybudowanie bloku gazowoparowego lub wykorzystującego energię z biopaliw. Inwestycje te przekraczają jednak możliwości EC Nowa i czekamy na potencjalnego inwestora, a mogą powiedzieć, że jesteśmy w kręgu zainteresowań bardzo poważnego przedsiębiorstwa. ■



# 4 Twoje ciepło

## Duże rezerwy mocy

# W koncernie siła

Rozmowa z **Tadeuszem Gadaczkiem**, głównym inżynierem do spraw wytwarzania w Elektrowni Łagisza i członkiem Rady Nadzorczej Południowego Koncernu Energetycznego S.A.

**Elektrownia Łagisza przed 2000 r. działała samodzielnie, a teraz jest jednym z ośmiu podmiotów produkujących ciepło w Południowym Koncernie Energetycznym. Czy w związku z tym zmieniła się radykalnie sytuacja firmy?**

Powstanie PKE jest przykładem dostosowywania się polskiej gospodarki do panujących na świecie trendów, praktyczną odpowiedzią na międzynarodowe wezwania do konsolidacji i globalizacji. W momencie wejścia do korporacji, gdy w grudniu 2000 r. elektrownia nasza stała się członkiem Południowego Koncernu Energetycznego, nastąpiła poważna zmiana organizacyjna, lecz nie technologiczna. Stał się zakładem koncernu i oczkiem w głowie zarządu, by w stu procentach zabezpieczyć zdolności produkcyjne i dostawy ciepła dla wszystkich naszych odbiorców. Teraz ciężar zawierania wszelkich umów spada na PKE, ale na nas nadal ciąży odpowiedzialność za faktyczną dostawę ciepła. To nasza rola.

**Jestem przekonany, że z ciągłością dostaw ciepła nie powinno być problemów. W końcu w ostatnich kilkunastu latach zmniejszyło się zapotrzebowanie na te media, a moce produkcyjne pozostały na dotychczasowym poziomie...**

Na początku lat 90. moc zamówiona wynosiła ok. 200 MW, teraz około 150 MW. To pokazuje skalę zjawiska. Podstawową przyczyną tego stanu rzeczy jest restrukturyzacja przemysłu i wprowadzenie znacznych oszczędno-

ści zarówno przez odbiorców, jak i dystrybutorów. Porównując to ze zdolnością wytwórczą 424 MW, na którą składają się wymienniki ciepłownicze na dwóch blokach, stacje ciepłownicze, kocioł wodny i upusty pary z turbin, faktycznie pozornie wydawać by się mogło, że istnieje spory i niepotrzebny zapas mocy.

**W związku z tym, jaki jest sens utrzymywania aż tak znacznych rezerw mocy?**

Akurat w przypadku produkcji skojarzonej, a z taką mamy do czynienia w naszej elektrowni w odniesieniu aż do 343 MW, jest sens utrzymywania większej mocy, ponieważ nie wszystkie bloki energetyczne pracują jednocześnie. W ten sposób dbamy o własne bezpieczeństwo. Proszę sobie wyobrazić, że w okresie pełnego obciążenia nagle jeden blok „wypada” z sieci. Przyczyną może być awaria lub jakieś inne nieprzewidzane zdarzenie sieciowe. I co wtedy? Grozi to nagłą przerwą w dostawach ciepła. Bezpieczeństwo to jedna sprawa, a drugą to proces uruchamiania rezerw. Blok, który jest w postoju, najkrócej uruchamia się od 6 do 12 godzin, aby móc podać ciepło o żądanych parametrach. W związku z tymi różnymi zagrożeniami mamy jeszcze kocioł wodny, który wydawałoby się w ogóle już nie powinien być używany ze względu na jego małą efektywność. Ale mimo to w minionym sezonie było kilkanaście takich dni, gdy korzystaliśmy z niego w okresie szczytu poboru ciepła, gdyż jego rozruch jest bardzo szybki. Tak jest na całym świecie. W systemach ciepłowniczych musi być duża rezerwa. Wiadomo, że aura lubi płatać figle. Bywają ciepłe zimy, ale nawet wtedy zdarzają się

temperatury minus 20 i minus 30 st. C. Wówczas nadmiar mocy jest potrzebny, aby utrzymywać dostawy na stałym poziomie. Szczególnie, gdy odbiorcy są bardzo wymagający i nawet niewielkie wahania temperatury są brzemienne w skutki. Oprócz odbiorców komunalnych w Będzinie i większej części Dąbrowy Górniczej mam na myśli szczególnie Zakład Ogrodniczy w Borach Malinowskich, do którego prowadzi wręcz strategiczna magistrala. Nie możemy sobie pozwolić na żadną nawet kilkuminutową przerwę, bo grozi to wstrzymaniem produkcji ogrodniczej.

**Z tego, co pan mówi, jasno wynika, że nadmiar mocy nie jest czymś niepożądanym, a wręcz przeciwnie.**

Oczywiście, szczególnie, gdy mamy na uwadze przykłady ostatnich awarii w systemach energetycznych państw wysoko uprzemysłowionych. Trzeba się zastanowić, czy takie zmniejszanie rezerw nie powoduje dużo większych strat.

**Elektrownia Łagisza w tym roku obchodzi 40-lecie swego istnienia. Czy jest pan zadowolony z jubilatki biorąc pod uwagę jej możliwości produkcyjne?**

Zdecydowanie tak, choć oczywiście zawsze chciałoby się więcej. W najbliższym czasie trzeba będzie włożyć nieco pieniędzy w automatykę wyprowadzenia ciepłej wody. Dotyczy to szczególnie regulacji wydajności pomp sieciowych, co związane jest z dostosowaniem się do wymogów PEC w Dąbrowie Górniczej. Stale prowadzimy modernizację wewnętrznych sieci i układów ciepłowni-

czych, bo na własne potrzeby zużywamy do 10 MW ciepła. Te działania wpisano w program optymalizacji układu ciepłowniczego, bo zależy nam również na tym, aby produkować taniej przy mniejszych stratach.

**Nie mówi pan o inwestycjach proekologicznych. Czy to oznacza, że elektrownia produkuje tzw. „czystą energię”?**

Jako stary praktyk pracujący bardzo długo w energetyce z całą odpowiedzialnością stwierdzam, że pojęcie „czystej energii” nie istnieje. Można mówić o bardziej lub mniej przyjaznej dla środowiska. Operowanie takim pojęciem jest sloganem, bo przy spalaniu węgla muszą tworzyć się odpady. Ale faktycznie działania podjęte w naszym zakładzie wykazują, że proces produkcyjny ciepła może być coraz mniej uciążliwy dla środowiska. Sprzyja temu na przykład wspólna produkcja skojarzona. Na czym polega? Opowiem to w dużym uproszczeniu. Dla wytworzenia energii elektrycznej trzeba spalić węgiel i powstała para produkuje energię elektryczną. Następnie przepracowaną parę zaprzęgamy jeszcze do kolejnego procesu technologicznego i przepuszczamy przez wymiennik ciepłowniczy produkując ciepło. Tym razem nie potrzeba już dodatkowego spalania węgla. Mamy więc oszczędność dla środowiska. Owszem nadal inwestujemy w instalacje proekologiczne. Efektem tego jest skreślenie w październiku 2001 r. naszej elektrowni z listy najbardziej uciążliwych zakładów dla środowiska, tzw. „Listy 80”. W zakładzie działa oczyszczalnia ście-



ków komunalnych, a na przełomie roku rusza druga oczyszczalnia ścieków, tym razem przemysłowych. Założenie jest takie, aby pozyskiwać z niej wodę do powtórnego wykorzystania w procesach technologicznych.

Co więcej od trzeciego kwartału tego roku popiół i żużel powstający w wyniku spalania węgla nie jest już transportowany poza bramy na składowisko odpadów w postaci mokrej, co było przyczyną wtórnego pylenia. Nasi inżynierowie zaproponowali, aby zlikwidować instalację tzw. hydrotransportu i zrehabilitować wysypisko. Inwestycja tak się spodobała Agencji Promocji Energii, że ostatnio otrzymaliśmy Laur Białego Tygrysa „za sposób i układ do odbioru żużla z kotłów energetycznych”, jak napisano w uzasadnieniu.

**Jaką przyszłość widać pan dla elektrowni Łagisza w koncernie PKE?**

To pytanie do zarządu PKE. Ja mogę powiedzieć tylko o własnych oczekiwaniach i o oczekiwaniach załogi. Może nie chciałobyśmy, aby Łagisza ponownie stała się Miss Polskiej Energetyki, bo to nierealne, ale usytuowanie w takim strategicznym miejscu sieciowym rzutuje na nasze marzenia o zrealizowaniu programu koncernu odnośnie budowy najbardziej nowoczesnego bloku energetycznego o mocy 460 MW opartego o technologię fluidalnego spalania węgla. Jest to bardzo trudne przedsięwzięcie pod względem finansowania, ale projekt po pierwsze gwarantuje sprzedaż energii elektrycznej i ciepła na rynku po konkurencyjnych cenach, a po drugie jest o wiele bardziej przyjazny dla środowiska niż obecne technologie. Kwestia ekonomiki jest także bezsporna. W tym kierunku upatrywałbym naszej przyszłości. ■

## TU UZYSKASZ PEŁNE INFORMACJE

W celu uzyskania informacji na temat możliwości przyłączenia, ewentualnych opłat z tym związanych, kosztów ogrzewania – prosimy o kontakt z Działem Marketingu, tel. 295-64-94.

**PEC**  
Dąbrowa Górnicza



Nowa siedziba PEC przy Al. Piłsudskiego 2 w Dąbrowie Górniczej.

## PEWNA DOSTAWA, KONKURENCYJNA CENA

Wybór właściwego systemu ogrzewania jest zadaniem niezwykle istotnym. Idealną jest sytuacja, kiedy pewność dostaw ciepła łączy się ze stosunkowo niskimi kosztami przyłączenia i eksploatacji.

Prawo energetyczne zobowiązuje Przedsiębiorstwa Energetyki Ciepłej do sfinansowania 75 proc. nakładów na budowę przyłącza do obiektu. PEC Dąbrowa Górnicza wychodząc naprzeciw potrzebom klientów może, po dokonaniu analiz ekonomicznych, przejąć finansowanie budowy przyłącza. Korzyść w tym przypadku jest obopólna, przedsiębiorstwo zyskuje nowego odbiorcę, odbiorca zaś wsparcie finansowe, bez którego niejednokrotnie nie zdecydowałby się na przyłączenie. Ciepło dostarczane eksploatowaną przez PEC siecią, poza dbałością o środowisko, bezpieczeństwem i pewnością, jest konkurencyjne cenowo w stosunku do innych nośników energii. Taryfa dla ciepła zatwierdzona przez Urząd Regulacji Energetyki, obowiązująca od 1 listopada 2003 r., zakłada niewielki przeciętny wzrost cen, poniżej 1%. Ceny w przeliczeniu na ułatwiającą porównanie opłatę jednoczłonową, zaczynają się już od 27 zł/GJ (netto). Są porównywalne jedynie z nieekologicznym i uciążliwym dla użytkownika ogrzewaniem piecami węglowymi. Koszty ogrzewania gazowego, olejowego, czy elektrycznego są wyższe od kilku do kilkunastu złotych za GJ. Taryfa wprowadza również zmiany w proporcjach opłat ponoszonych przez odbiorcę, gdzie część stała to 15%, a część zmienna to 85% całości opłat. Odbiorca ma dzięki temu większy wpływ na wysokość rachunków za ciepło. ■

PEC w Dąbrowie Górniczej przygotowało przejrzystą instrukcję dla wszystkich tych, którzy chcieliby przyłączyć się do sieci.

- Pierwszy krok to wniosek o określenie warunków przyłączenia do sieci ciepłowniczej
- Wniosek o wydanie warunków przyłączenia do sieci można uzyskać w Dziale Uzgodnień i Dokumentacji (tel. 295-64-48) eu@pecdg.pl
- Warunki przyłączenia do sieci ciepłowniczej
- Warunki przyłączenia wydaje Dział Uzgodnień i Dokumentacji (tel. 295-64-48) eu@pecdg.pl
- Zawarcie umowy o przyłączenie
- Dział Inwestycji i Remontów (tel. 295-64-80) rir@pecdg.pl
- (Etap ten zostaje pominięty w przypadku kiedy inwestor decy-

duje się realizacji przyłączenia we własnym zakresie)

- Opracowanie dokumentacji technicznej

- Uzgodnienie dokumentacji Dział Uzgodnień i Dokumentacji (tel. 295-64-48) eu@pecdg.pl

- (okres ważności uzgodnionego projektu wynosi 2 lata)
- Uzyskanie pozwolenia na budowę

- Realizacja inwestycji w oparciu o projekt budowlany
- Protokół odbioru końcowego inwestycji i przekazanie do eksploatacji
- Dział Inwestycji i Remontów (tel. 295-64-80) rir@pecdg.pl

- Zawarcie umowy sprzedaży ciepła

- Dział Obsługi Odbiorców (tel. 295-64-12) feu@pecdg.pl ■